

## 珂艾中国 2012 年招商政策

2012 年 7 月，珂艾中国董事会总结了上半年的招商工作，决定抓住目前新风发展的大好形式，围绕珂艾打造中国新风系统的名牌战略，推出重大举措继续大力发展渠道招商工作，加大人力和财力投入重点扶持实力代理商，来共同开发当地房地产市场。

### ● 招商目的：

- 寻求长远渠道战略合作伙伴，大力推广珂艾系列产品的房地产工程市场应用开发。
- 积极扶持渠道代理商，最大限度的给以各方面的支持，让代理商快速占领当地房地产市场。

### ● 代理商要求：

- 正规注册企业，在当地行业内具有一定实力和知名度
- 具有正规办公地点，最好拥有产品专卖店，没有专卖店的需要安排展厅
- 在当地具有一定的社会资源：房地产客户资源，政府资源
- 愿意将新风业务作为将来公司的一项重点业务来开展
- 至少有一名专职人员负责新风业务的开展
- 不得经营与珂艾产品具有竞争性的产品，以珂艾品牌作为主推品牌。

### ● 代理商从事的行业方向：

- 暖通行业：地暖，空调，壁挂炉，锅炉，暖气片
- 空气质量：空气净化器，装修污染治理
- 建材相关：防盗门，大理石，门窗，保温，防水，

### ● 招商优惠政策

- **免费赠送代理商精美网站 价值 2000 元**

获得总部所有的网络推广、广告宣传的推广效应，为代理商带来精准客户

网站具有独立的后台资料更新管理功能，网站制作费、域名费、空间费、维护费全部由珂艾总部提供免费支持

- 免费在中国新风网省级分站上放置代理商的广告图片和文字介绍

**广告价值：20000元\年**

获得行业门户网站强大的流量支持，为代理商带来地方精准客户并提升代理商在行业的品牌形象

- 免费获得中国新风网价值20000元\年的VIP会员服务，

在合同期间费用全部由珂艾中国总部提供免费支持。

可以随时查询网站的加密信息，和所有的会员服务项目

- 有机会获得珂艾中国总部免费支持的地方产品推介会

当代理商符合珂艾对于经销商的各项要求，在当地全力推广珂艾的品牌一段时间后，并且提货量达到一定的数量，代理商可以向总部申请在当地召开总部免费支持的产品推荐会，向当地的房地产企业\设计院\政府部门进行产品推荐，具体事情需要协商安排。

- 享受总部贵宾级服务支持

免费获得总部提供的当地项目信息

免费培训销售及安装人员

免费提供工程谈判技术支持：技术谈判，标书制作

免费提供代理商相关营销活动的技术及人员支持

**品牌战略 合作双赢！**

## 珂艾中国 2012 年招商政策

关键词：招商目的 代理商要求 招商优惠政策

招商热线：**010-57030096**

网站：<http://www.kaircn.com>

